



# FORMATION

## AIDE STRATÉGIQUE ET COMMERCIALE POUR CRÉER ET/OU DÉVELOPPER SON ACTIVITÉ

AIDE STRATÉGIQUE ET  
COMMERCIALE POUR  
CRÉER ET/OU  
DÉVELOPPER SON  
ACTIVITÉ



Institut Coaching & Accompagnement

Nous contacter :  
[sabrina@coachingformation.eu](mailto:sabrina@coachingformation.eu)  
06 29 36 24 76  
[WWW.COACHINGFORMATION.EU](http://WWW.COACHINGFORMATION.EU)

# Objectifs pédagogiques

- Définir ses spécificités (basé sur les talents, points forts, expériences)
- Définir son offre de service (par rapport aux spécificités)
- Définir sa cible, ses clients par rapport à cette offre de service et ses spécificités
- Acquérir des méthodes et des outils « marketing » pour attirer les clients et prospects
- Acquérir des méthodes et des outils « commerciaux » et de ventes pour mettre en place son plan d'action

## Durée

Durée totale : 105 h  
Décomposées comme suite : 60h en présentiel et 45 h en distanciel (Entretiens individuels, travaux en sous-groupes, visioconférences)

## Coût

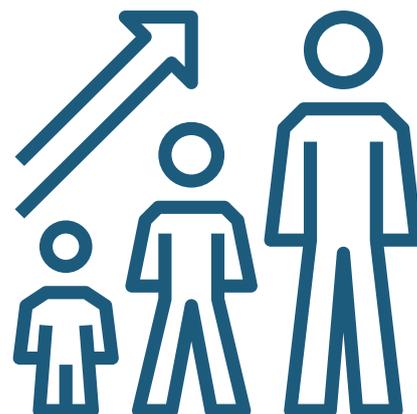
**Tarif :** 2430 euros

## Lieu :

Pépinière d'Entreprise du Florival -  
7, rue de l'industrie - 68630 Soultz

Pour les personnes en situation de handicap, nous mettons tout en œuvre pour vous accueillir ou pour vous réorienter.

Vous pouvez nous contacter au  
06.29.36.24.76



# Programme



- Poser les bases de mon offre de service
- Trouver son offre de service grâce au marketing d'attraction
- Proposer son offre de service
- Rendre attractif son offre de service
- Communiquer avec ses futurs clients
- Se mettre en mouvement
- Identifier ses canaux de communication
- Identifier ses freins
- Construire son argumentaire de vente
- Être efficace par rapport à la concurrence
- Surmonter ses difficultés